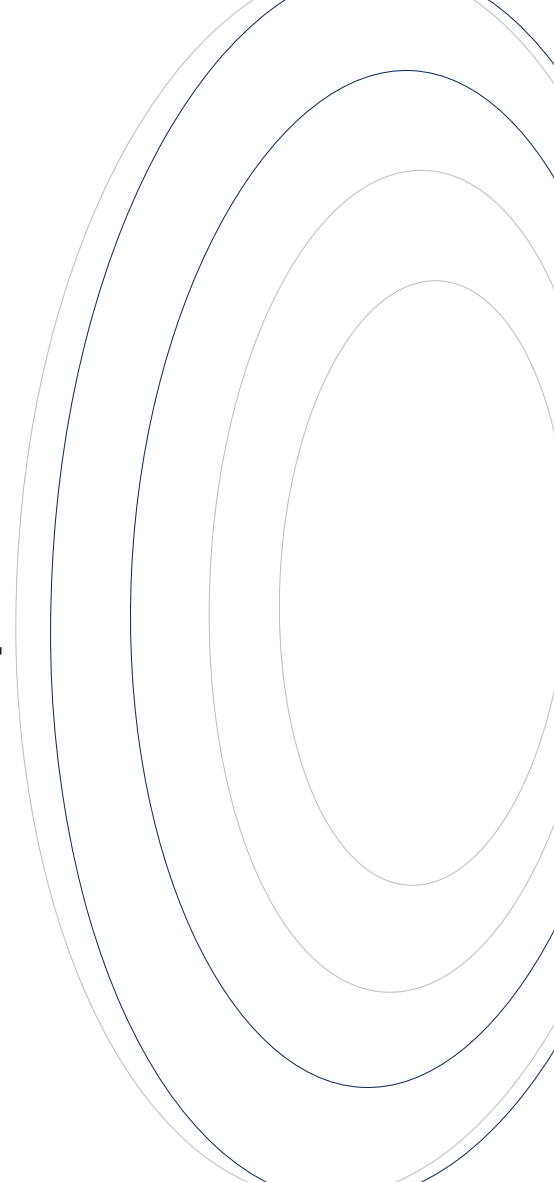




Betania Antunes



Somos uma empresa de Representação Comercial, especializada no atendimento das redes de Supermercados , com experiência de mais de 16 anos nesse canal.



Valores da Empresa





Nossa Razão de Existir Missão

“Representar indústrias para as grandes redes de varejo do Brasil, de forma competente e honesta, buscando oportunidades e desbravando caminhos para alcançar os objetivos agregando valor à marca de todos os envolvidos.”



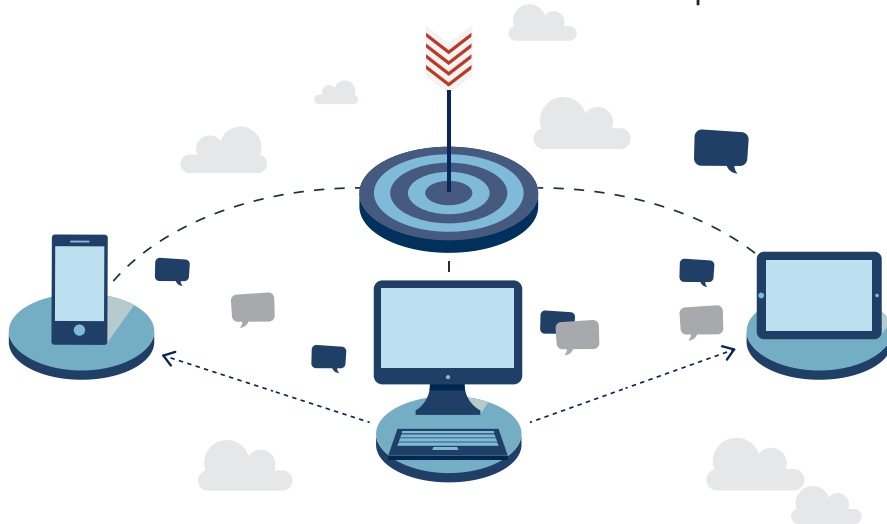
Nosso Sonho Visão

“Ser a melhor representação comercial especializada do Brasil, sendo reconhecida e premiada pelas representadas, clientes e entidades representativas.”



A Equipe

A equipe TARGET é composta por um grupo de 6 pessoas focadas em prestar um atendimento comercial completo com gestão de negócios, gestão de pedidos, acompanhamento do faturamento, sell-out e pós-venda. Além disso, oferece um atendimento especializado no ponto de venda.





Betania Antunes

Histórico profissional

Executiva de Compras, e Vendas ,
Inteligência de Mercado e Gestão de

Produtos, com expressiva atuação em empresas multinacionais de grande porte e renome, desenvolvimento de marca própria . Expertise na administração dos processos de compras, e vendas responsável pelo planejamento, cotações, negociações de contratos, distribuição e gerenciamento de estoques.

Responsável por rotinas de inteligência de mercado, realizando estudos de mercado, análise de oferta e demanda de produtos, pesquisa de preços de venda, mapeamento de concorrência e projeções sobre comportamento de produtos.

Gestão de produtos por categoria, envolvendo o desenvolvimento de produtos, análise de custos, precificação, alocação nas unidades de negócios, definição de mix de margem, planejamento de marketing e acompanhamento de resultados. Vivência no desenvolvimento, avaliação e qualificação de fornecedores nacionais e internacionais, desenvolvimento de produtos.

Conhecimento complementar através de viagens internacionais , buscando atualizar-se dos novos PDVs conceito no mundo.



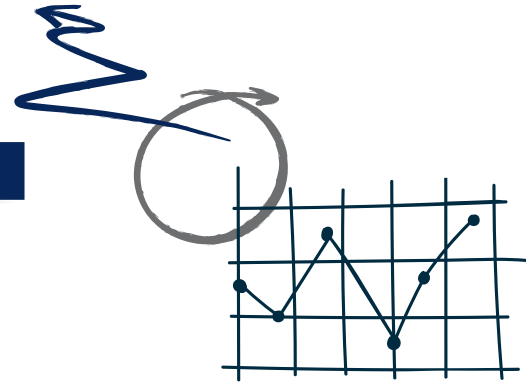
Modelo de Negócios

O trabalho da equipe Target consiste em entender completamente o processo da empresa representada, visando buscar caminhos adequados e eficientes para traçar uma intermediação vencedora para todos os envolvidos.

Nos tornamos especialistas da marca que representamos, de modo a absorver os valores e a cultura de trabalho da empresa representada, pois nosso modelo de negocio é incentivar que a mediação entre as partes seja a mais transparente e clara possível, unidas para a conquista dos altos resultados deste trabalho.

Temos como principal característica, o desenvolvimento de todo o ciclo da venda, desde o sell-in bem planejado, até o acompanhamento estratégico do produto no PDV.





- Agendamos visitas semanais nas principais redes; temos amplo conhecimento dos processos internos, perfil e características de cada cliente, e excelente relacionamento com esses gestores.
- Conhecimento adequado das estratégias do gerenciamento de categorias, visando apresentar projetos que venham de encontro com os interesses dos departamentos de GC das redes.
- Nossa ação concentra-se em promover a venda do produto aos clientes e traçar estratégias eficazes para a continuidade do sucesso do sell-out.
- Exploramos ao máximo as informações das análises de venda e curva de desempenho do produto, a fim de traçar estratégias mercadológicas adequadas para atingir os resultados esperados pelas representadas.



Serviços

Positivação de novos PDVs com gestão de todo o processo de cadastramento do produto.

Acompanhamento centrado no faturamento e logística dos pedidos.

Gestão do MIX de produtos específicos por perfil de rede e loja.

Expansão do mix de produtos nos clientes.

Planejamento para distribuição e expansão da Marca nos principais clientes da região que atuamos, sendo redes e distribuidores.

Pós-venda ativo até a exposição do produto no Ponto de Venda.

Suporte e gestão da equipe de promotores da empresa contratante.

Planejamento para novos lançamentos de produtos.

Viagens para visitas aos PDVs dos clientes atendidos, visando suporte de ações e treinamentos da marca.

Promotor TARGET para análises e coleta de informações no PDV.

Planejamento anual para ações de vendas e trade Marketing.

Análises estratégicas dos Relatórios de Sell-in e Sell-out.



cases

CASE: Cilios da Latinha Indie Tokyo

A TARGET foi a responsável pela introdução, definição e execução de estratégias de visibilidade da marca INDICE TOKYO nas principais redes. Após este lançamento com sucesso, o mesmo se tornou case para que os outros representantes conquistassem a introdução do produto em novas praças a nível nacional. Com essas ações, a INDICE multiplicou o valor inicial de seu faturamento em dez vezes, colhendo os bons frutos do trabalho de base bem estruturado e competente da TARGET



TARGET , atua em sete Estados do Brasil:



- 📍 São Paulo
- 📍 Rio de Janeiro
- 📍 Minas Gerais
- 📍 Paraná
- 📍 Rio G. do Sul
- 📍 Ceará
- 📍 Paraíba

Principais Clientes





Tel.: 11 4376.9457
Cel.: 11 97185.59969



São Paulo / SP



betania@targetrepresentacoes.com.br